Vi søger Key Account Manager til salgsteamet i Aalborg

I forbindelse med vores fortsatte udvikling søger vi erfaren Key Account Manager til salg af audio-, video- og interaktive løsninger i Nordjylland.

Dine primære opgaver
- Opsøgende salg af AV løsninger til erhvervslivet og offentlige institutioner
- I tæt samarbejde med vores tekniske team udarbejde projektforslag
- Vedligeholde gode relationer til eksisterende kunder

Din baggrund og profil:
- Du har lysten til at sælge og besidder vinderinstinkt
- Du har allerede god salgserfaring fra B2B markedet
- Du er engageret, kan tage initiativ og arbejde selvstændigt
- Du er kvalitetsbevidst, har en seriøs og kompetent udstråling og kan begå dig på flere niveauer

Du vil få spændende udfordringer i en af landets førende AV-virksomheder. Med base i Nordjylland vil du få kollegaer fra hele landet og du vil blive en del af landets bedste AV-team. Vi samarbejder med branchens førende leverandører og du vil få adgang til de nyeste produkter og viden. Du bliver en vigtig brik i vores fortsatte vækst, udvikling og målsætning om at være hele Nordjyllands førende AV-leverandør.

Vi kan tilbyde en attraktiv lønpakke og bilordning.

Rekruttering foretages af Varberg Management og ønsker du yderligere oplysninger om stillingen, er du velkommen til at kontakte Jan Varberg på telefon 51 51 54 22. Ansøgning sendes senest 15. maj 2019 til job@varbergmanagement.dk med henvisning til jobnr. AVA-KAM.

Tiltrædelse snarest.

Læs mere på avcenter.dk.

AV CENTER Aalborg er en del af AV CENTER gruppen og blandt Danmarks førende AV virksomheder. Vi beskæftiger i dag ca. 165 medarbejdere fordelt på 5 afdelinger i landet indenfor salg, installation, service og udlejning af professionelt AV udstyr.